

L'azienda reggiana continua la fase di crescita

Reggiana Gourmet: più forte della crisi

Mirco Salsi: occorre dare maggiore voce alle piccole imprese

Reggiana Gourmet è un'azienda che non conosce l'attuale grave crisi economica. Ha chiuso il bilancio 2009 con oltre sei milioni di fatturato e prevede per il 2010 di superare i sette milioni con un leggero utile. Cerchiamo di carpire i segreti di questi risultati parlando con il suo fondatore, **Mirco Salsi**.

“Reggiana Gourmet è una squadra – afferma Salsi – una squadra di persone che lavora ogni giorno per la conquista di un obiettivo fondamentale: produrre pasta ripiena e piatti pronti della massima qualità, al miglior prezzo possibile, per la piena soddisfazione dei propri clienti.

Sono questi i segreti del nostro successo: qualità assoluta, salubrità e sicurezza, “standardizzazione” dei prodotti e dei processi produttivi - dal sapore, al gusto, alla tradizione - competitività dei prezzi e una grande flessibilità dell'offerta produttiva, per avere sempre soluzioni su misura per ogni esigenza dei clienti.

Tutto questo rende difficili le economie di scala, ma un for-

Occorre superare ogni orientamento politico e di parte che ha troppo condizionato il mondo associativo fino ad oggi. Deve prevalere l'interesse dell'impresa

te orientamento al mercato/cliente ed un'offerta articolata e competitiva sono elementi imprescindibili”.

Chiediamo a Mirco Salsi - Vice Presidente CNA, ma la sua azienda è anche iscritta a Confindustria - quale sia il suo pensiero sull'iniziativa “R.E TE. Imprese Italia” e se le piccole imprese sono, a suo avviso, sufficientemente rappresentate nel nostro Paese.

“Fare Rete – risponde Salsi – è oggi importantissimo per il mondo associativo. Occorrono sinergie e collaborazioni anche per attuare economie di scala che consentano alle associazioni stesse di limi-



Mirco Salsi, fondatore di Reggiana Gourmet e Vice Presidente CNA Reggio Emilia

tare i costi e salvaguardare i bilanci.

Nello specifico, confido che questa iniziativa possa dare maggiore voce alle piccole imprese. Vi è una reale necessità al riguardo: non ritengo infatti che siano sufficientemente rappresentate.

Vede – continua Salsi – se succede qualcosa che riguarda una grande impresa, questo è subito al centro dell'attenzione pubblica e politica. Se vi sono dei fenomeni importanti che riguardano miriadi di piccole imprese e che ne

condizionano lo sviluppo non si apre alcun dibattito serio.

Noi piccoli siamo così abituati a risolvere i nostri problemi da soli che occorre anche da parte nostra un cambio di mentalità.

Da ultimo vorrei sottolineare – continua Salsi – che occorre superare ogni orientamento politico e di parte che ha troppo condizionato il mondo associativo fino ad oggi. Deve prevalere l'interesse dell'impresa.

Le faccio un esempio: recen-

temente abbiamo partecipato ad un bando insieme ad imprese associate API, altrimenti avremmo rischiato di non utilizzare questa opportunità”.

Reggiana Gourmet sostiene da sempre lo sport. Quali i motivi?

“Personalmente – risponde Salsi – sono sempre stato un grande appassionato di sport, che ho praticato fin da bambino. Sono profondamente convinto che si tratti di una formidabile scuola di vita e di impresa, ed è per questo che sosteniamo lo sport in modo diffuso: dagli sport maggiori a quelli minori.

Abbiamo sostenuto numerosissime squadre locali (Pallavolo Cavriago, Giò Volley, Pallacanestro Reggiana, Reggio Baseball, Reggio Calcio, Rugby Reggio, Reggio Calcio A 5, Guastalla Calcio, Bagnolese Calcio...) e appoggiamo molte manifestazioni sportive sul territorio (Vivicittà, Maratona Tricolore, Camminata di San Prospero, Camminata In Campagna di Bagnolo in Piano...). Soprattutto in questo periodo ritengo importante aiutare lo sport”.



Progettiamo
FUTURO
costruiamo
QUALITÀ

dilizia
MONTELAGHI
VALTER srl
impresa generale di costruzioni

EDILIZIA MONTELAGHI VALTER srl
Sede legale e Amministrativa Largo Cesare Battisti, 6 - 42033 Carpineti (RE) Italy
Tel: 0522-618218 - Fax: 0522-718400

Info@montelaghi.it - www.montelaghi.it